

AP 4 REDUCÉR OMKOSTNINGERNE TIL MASKINER OG MARKARBEJDE

STØTTET AF

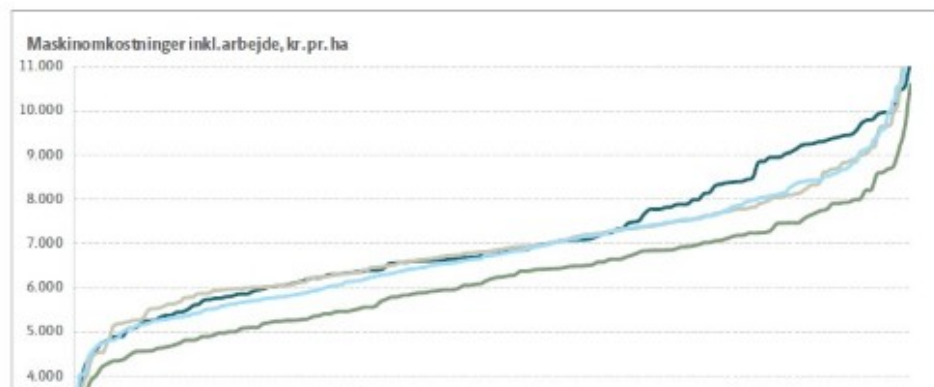
Promilleafgiftsfonden for landbrug

Hvis du konstaterer, at dine maskinomkostninger er til den høje side, bør du arbejde på at sænke dem – f.eks. overveje at bruge maskinstation som alternativ.

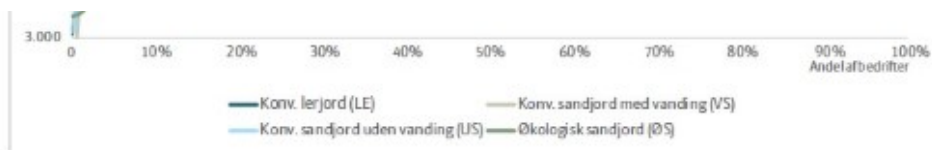
Husk at kvalitet og rettidighed er vigtigt i markarbejdet arbejdet – lave omkostninger er ikke alene vejen til et godt økonomisk resultat.

På mange landbrug er omkostninger til maskiner og arbejde i marken en post i budgettet, man med fordel kan forholde sig kritisk til. I analyser ses en meget stor spredning i maskin- og arbejdsomkostninger til sammenlignelige opgaver. For **salgsafgrøder** (korn, frø og raps) er gennemsnittet ca. 4.500 kr. pr. ha med en spredning mellem ca. 3.000 og 7.000 kr. pr. ha, mens det for **grovfoder** er et gennemsnit på ca. 6.500 kr. pr. ha og en spredning mellem ca. 3.000 og 11.000 kr. pr. ha.

Spredning i maskinomkostninger



Figur 3. Spredning i maskinomkostninger inkl. arbejde, kr. pr. ha.



DAN DIG ET OVERBLIK

Først og fremmest er det vigtigt at kende omfanget af dine omkostninger til maskiner og markarbejde. Dette kan du bl.a. gøre ved at dykke ned i årsrapporter, driftsgrensanalyser eller andre værktøjer til formålet. Herefter skal du forholde dig til, om omkostningerne er på et niveau, hvor de bør kunne reduceres. Hvis du ønsker at reducere dine omkostninger, er det oplagt at overveje tilpasning af maskinparken eller udlicitering af markarbejdet.

SÅDAN REDUCERER DU DINE OMKOSTNINGER

Hvis du ønsker fortsat at klare markarbejdet selv, bør du kigge på følgende:

- Få lavet en maskinanalyse og find ud af, om du kan tilpasse og reducere maskin- og arbejdsomkostninger til et konkurrencedygtigt niveau. Ellers bør du udlicitere opgaverne.
- Når du skal vurdere resultaterne fra maskinanalysen, bør du samtidig vurdere, om tidsforbrug og lønomkostninger reelt kan tilpasses den sæson, som markdriften kræver.
- Vurdér maskinparkens kapacitet og udnyttelsen af kapaciteten. Er der nogle af dine maskiner, som bliver flaskehals i løbet af dagen, fordi alle skal bruge dem? Eller er det maskiner, som kun kører ganske få timer og derfor bliver for dyre i værditab og forrentning?
- Vurdér maskinernes alder og behov for vedligehold.
- Sæt vedligeholdet af dine markmaskiner i system, så de løbende bliver vedligeholdet. Så kan du forebygge nedbrud i spidsbelastningsperioder.

Hvis du vælger at lade andre udføre markarbejdet, er der nogle opmærksomhedspunkter, der kan hjælpe i processen. Så er der større sandsynlighed for at opnå succes med udliciteringen:

- Få beskrevet dine krav og behov og indhent tilbud på markarbejdet, hvis du ønsker at lade andre udføre dit markarbejde.
- Vær klar til at tage konsekvensen af en fuldstændig udlicitering af markarbejdet, hvilket typisk vil betyde, at du skal sælge alle dine traktorer og maskiner for at opnå den fulde økonomiske gevinst.
- Lav en forpligtende aftale med den eller dem, der skal udføre dit markarbejde, så alle parter har et klart billede af opgavernes indhold, udførelse, kvalitetskrav, vilkår for betaling og hvad I gør, hvis der opstår uenighed i samarbejdet.

Du kan læse mere om aftaler om markarbejde [her](#).

